



KONTAKT

torben allan mikkelsen
bregnevej 51 – 8600 silkeborg
tlf. + 45 28 72 46 85 – Skype: torbenallanmikkelsen
mail: torben.allan.mikkelsen@gmail.com
Gift med Charlotte
Far til 3 børn på 26, 23 & 19 år.

Kort om Torben Allan Mikkelsen:

Stort drive og engagement
Relations- og kontaktskaber
Tager Ejerskab på opgaver
Vedholdende / energisk
Idémager og nytænkter
Humoristisk & positivt tænkende
Motivator

Sælgende
Tillidsvækkende
Serviceminded
Problemløser
Konceptudvikler
Fleksibel
Inspirator

Er i gang med akademiuddannelse i kommunikation og formidling, hvoraf fagene Kommunikation i praksis og Virksomhedskommunikation er bestået (se under kurser og uddannelse)
Næste fag bliver eventmanagement i januar 2013 og derefter oplevelsesøkonomi.

Spidskompetencerne tager afsæt i, hvor jeg ser mig selv fremadrettet.

Spidskompetencer:

Event Management:

Kundearrangementer, salgskick-off – outdoor-events -
messeaktivitet – teambuilding arrangementer – personaleevents
– kurser/seminarer/konferencer

Idéudarbejdelse
Idé salg og kundekontakt
Eventplanlægning
Styring af events
Videoproduktion
Netværksaktiviteter
Udarbejdelse af eventstrategi
Sparring i forbindelse med interne og eksterne
salgs- og firmaaktiviteter,
Projektleder

Intern & ekstern kommunikation:

Intern og ekstern informationsstyring
Strategipræsentation
Pressekontakt
Kampagneudvikling / produktpræsentation
Styring af brainstorming-seancer
Partner og leverandør kommunikation
PR / Profileringsaktiviteter
Udarbejdelse af tekst
Idéudarbejdelse annoncering / alle medietyper
Design af salgs- og informationsmateriale.

2012 -

AF Marketingkonsulent Sale and Activation / Stofa A/S

Jeg var primært ansat i stillingen følgende formål:

- Implementering af landsdækkende markedsføring
- Ansvarlig for planlægning af eventaktiviteter med kundecamper
- Markedsføringsdialog med AF i samarbejde med salgsafdeling
- Leverandørkontakt / indkøb

Resultat: Problemfrit eventforløb, glade og tilfredse kunder, som betød lettere tilgang til udvidelse af samarbejdsaftalen for salgsafdelingen efterfølgende, positiv tydeliggørelse af Stofa over for både slutbrugere og samarbejdspartnere (AF) øget salg i området til slutbrugere. Effektiv drift af event.

2010 - 2011

Kunderrelationschef / HagsholmGruppen

Jeg var primært ansat i stillingen følgende formål:

- BtB Salg & marketing
- Styring af tryksagsopgaver for Dansk Indkøb medlemmer
- Grafisk rådgivning
- Produktionsledelse

Resultat: Mærkbar bedring i forholdet mellem DI og Hagsholm, væsentlig forbedring af opgaveløsningen, større tilfredshed blandt slutkunder, end før min ansættelse, udvikling af nyt salgsmateriale, samt opfindelse af nye indsatsområder via messeaktivitet og direct mail.

2009 - 2010

Konceptudvikler / CoWork

Jeg var medstifter, idé og konceptudvikler og partner.

- Design af hjemmeside
- Produktudvikling / Konceptudvikling
- Logodesign
- Undervisning
- Markedsføring, PR og profilering
- Udarbejdelse af messemateriale

Resultat: Konsulenthuset er stadig aktivt med domicil i Silkeborg og mange forskellige aktiviteter i hele landet, samt enkelte aktiviteter i udlandet.

2004 - 2009

Mediekonsulent – Fagbladsgruppen / Byggeteknik

Jeg var primært ansat i stillingen følgende formål:

- BTB opsøgende salg
- Medierådgivning

Ydermere løste jeg følgende opgaver:

- Kreativ assistance / Annonceoplæg
- Markedsføring og branding af fagmedie.
- Idé udarbejdelse af salgskampagner
- Planlægning og deltagelse i messe- & eventplanlægning

Resultat: Fastlagte budgetter nået, udvikling af nye annoncekoncepter, åbning af nye kundesegmenter via nye formater, samt ved hjælp af kreative annonceoplæg til kunden, oparbejdelse af lange kunderelationer, nytænkning i forbindelse med messeaktivitet, kundearrangementer, kunderejser, samt aktiviteter på events og nye salgskampagner. Medvirken i udvikling af Byggeteknik forud for relancering

2003 - 2004

Freelance konsulent

- Tekstforfatning
- Nyhedsbreve
- Annonceoplæg
- Logo design,
- Udarbejdelse af markedsføringsmaterialer
- Salg/pr/marketing, B-t-B salg, design af messestande

2002 – 2003

Annoncekonsulent - Radio Silkeborg / Silkeborg

Jeg var primært ansat i stillingen følgende formål:

- B-t-B opsøgende salg
- Idé udarbejdelse af radioreklamer
- Kampagneplanlægning
- Tekstforfatning af radiomarkedsføring

Resultat: Opdyrkning af nye markeder og indsatsområder, forbedring af indholdskvalitet på radiospot, opbygning af stærke kunderelationer, flytning af tekstforfatning og idéudarbejdelse fra ekstern leverandør til intern produktion.

2000 – 2001

Marketing Manager / Kommerz.net Odense

Jeg var primært ansat i stillingen følgende formål:

- Produktudvikling
- Markedsføring
- Firmaprofilering
- Pressekontakt
- Branding
- BtB salg
- Messeaktivitet / Kundearrangementer

Resultat: Medudvikler på nye webdesignprodukter, væsentlig forøgelse af den generelle kendskabsgrad i det marked virksomheden arbejdede i, opdykning af nye kunder og segmenter, promovring og produktpræsentation i forbindelse med kundearrangementer.

1987– 2000

Ansættelse indenfor TV- og medieverden

TV Danmark – TV Fynboen – TV Odense – Studie 49 TV ApS –

Multi Video/Video Nord - Video Time Århus –TV Aalborg – Aalborg Nørradio-

- Kommerciel producer
- Tilrettelægger
- Salg
- Studievært

Kurser og uddannelse:

2012

Indesign /Adobe Indesign CS6 (5 dage)

- Typografi og ombrydning
- Grafisk produktion
- Automatfunktioner
- Import af data

2012

Virksomhedskommunikation (Obligatorisk) - Erhvervsakademi Århus Akademiuddannelse Kommunikation & Formidling

- Det nye kommunikationsparadigme
- Kommunikative mål og midler
- Kommunikation og strategi
- Kommunikationsanalyse
- Kommunikationsplanlægning
- Opfølgning og effektmåling

Afsluttet med eksamensprojekt

Eksamenskarakter: 10

2011

Kommunikation i praksis (Obligatorisk) - Erhvervsakademi Århus Akademiuddannelse Kommunikation & Formidling

- Kommunikationspsykologi
- Kommunikationsmodeller
- Værktøjer til planlægning og formidling
- Præsentationsteknik
- Målgrupper

Afsluttet med eksamensprojekt

Eksamenskarakter: 12

2009

Informationsmedarbejderen / Århus Købmandsskole

- Planlægning af informationsarbejde
- Visuel kommunikation
- Journalistisk sprog
- Storytelling i praksis
- Business Engelsk

1973 – 1974

Konstabelskole i Oksbøl

1972 – 1973

Efterskole – Sommersted Ungdomsskole

1964 – 1972

Højen skole – Folkeskole

Kompetencer / Fritid / Tillidshverv / Internet

IT Kompetencer:

Bruger: MS Office pakken – Navision – Gmail Business

Kendskab: Adobe Indesign CS6 – Photoshop - Illustrator

Sprogkompetencer:

Dansk: Modersmål i skrift og tale

Engelsk: Forhandlingsniveau i skrift og tale

Tillidshverv/fritid:

Freelance instruktør / FIELDMORE Personaleudvikling

Medlem af Advisory Board / Ruths Hotel, Skagen

Tilstede på nettet:

LinkedIn: <http://dk.linkedin.com/in/torbenallanmikkelsen>

Twitter: [tamikkelsendk](#)

Personlig blog: <http://tankevirke.wordpress.com>