

GoSell gør dig klar til salg

GoSell er en komplet pakke, der henvender sig til alle virksomheder, som ønsker en mere kommerciel tilgang til afsætningen af deres produkter og ydelser.

Med GoSell opnår din virksomhed en salgsudvikling, som baserer sig på din hverdag. Du får med andre ord konkrete redskaber med hjem, som gør at teorierne vendes til praksis.

GoSell består af to dage, hvor der er fokus på henholdsvis **afklaring** og **handling**

Afklaring er en workshop hvor vi sammen får sat ord på Jeres virksomhed og omsætter dagen til en basal forretningsplan inklusive salgs- og marketingplan. Formålet med **Afklaring** er at få belyst *hvor meget* der skal sælges, *til hvem* og *hvordan*.

Vi arbejder med:

Produkter, fordele, konkurrenter, positionering, budget, salgsmål og aktiviteter.

Du får:

- Afklaring af dine muligheder og målsætninger
- Udkast til din egen forretningsplan inklusive salgs- og marketingplan



Handling fokuserer på de teknikker og værktøjer, som I har brug for at kunne realisere planen lagt i Afklaring. Vi gennemgår strukturen i en salgsproces og de enkelte faser. Hertil knyttes løbende teknikker og praktiske redskaber tilpasset til Jeres personlighed.

Vi arbejder med:

Forretningspræsentation, salgsprocesser, milepæle, købsprocesser, beslutningshjulet, indvendingsbearbejdning, præsentationsteknikker og skabeloner

Du får:

- Grundlaget for at time og udføre salg
- Værktøjer til mødeforberedelse og afholdelse
- Udkast til eget salgsbrev til nye kunder
- Skabeloner til mødebekræftelse med agenda og mødereferat



GoSell afholdes i egne lokaler placeret centralt i Trekantsområdet.

Prisen for et 2 dages GoSell forløb (max 3 deltagere) inklusive forplejning er 9.000 DKK excl. moms.

Kontakt os for et uforpligtende tilbud på en løsning, der passer lige netop din virksomhed.



Med venlig hilsen

Anders Nielsen
Salgschef, Sell IT

